

E-LEARNING : CRÉATION DE CABINET

Adapté pour
des créateurs
de cabinets

Apprendre à créer
un cabinet seul
ou à plusieurs

Choix des structures,
stratégie, dévelop-
pement client,
1ers recrutements

8 heures – 160 €

**Séquence 1 (2h) :
Du projet à la réalité**
Un monde qui bouge
Comment définir sa stratégie ?
Etude de marché
Business Model Canvas
Budget d'investissement, budget
de fonctionnement

**Séquence 2 (1,5h) :
Structures d'exercice**
Modifications après la loi Macron
L'association d'Avocats
La SCP, Société Civile
Professionnelle
SEL, SPFL, Holding,
Inter professionnalité

**Séquence 3 (2h) :
Développement client
et communication**
Rappels déontologiques
Démarche Marketing
Outils et modes de communication
Acquérir de nouveaux clients
Gérer la relation client
Développer son réseau

**Séquence 4 (1,5h) :
Honoraires et rentabilité**
Déontologie de l'honoraire
La psychologie de l'honoraire
Seuil de rentabilité
Facturer et recouvrer
Contestation et contentieux
de l'honoraire

**Séquence 5 (1h) :
Management**
Recruter et intégrer
Manager ses équipes
La gouvernance