

# E-LEARNING : DÉVELOPPEMENT DE CABINET

Pour des cabinets  
de 3 à 10 ans d'expérience

Apprendre à définir  
une stratégie  
de développement  
et à la mettre  
en œuvre

**8 heures – 100 €**

## Séquence 2 : Les stratégies d'innovation : Se différencier dans un marché

- Développement d'une stratégie de communication et de marketing conforme aux règles déontologiques

## Séquence 1 : Développement du cabinet d'Avocat

- Mieux gérer son cabinet et adopter l'esprit de conquête
- Budget d'investissement - Budget de fonctionnement
- Structuration et optimisation du fonctionnement du cabinet
- Pour aller plus loin : des notions sur la cession, l'apport, le prêt

## Séquence 3 : Les premiers outils de communication

- Développer son réseau professionnel
- Fidéliser sa clientèle
- Acquérir de nouveaux clients
- L'intelligence artificielle & l'avocat connecté
- Gérer la relation client : de l'accueil à la satisfaction !
- Mettre en place sa démarche marketing à l'heure de l'IA (intelligence artificiel).
- Offre de services complémentaires : médiation

## Séquence 4 : La formation continue des Avocats

- Certificat de spécialisation : comment et pourquoi s'y préparer ?

Contact : Laura DE MAEN, service formation continue – [fc@ixad.fr](mailto:fc@ixad.fr) – 03.20.90.77.35

Contenus disponibles via 360 learning : étude complète du sujet, sauvegarde de votre formation, codes d'accès, forum de discussion

# Session ouverte du 1<sup>er</sup> janvier au 30 décembre de l'année civile en cours

## Inscriptions ouvertes jusqu'au 15 décembre de l'année civile en cours

### Auteurs

Audrey CHEMAULI, Avocate au Barreau de Paris

Alexandre CORATELLA, Avocate au Barreau de Paris

Bénédicte BURY, Avocate au Barreau de Paris

Clarisse BERREBI, Avocate au Barreau de Paris

Elisabeth MENESGUEN, Avocate au Barreau du Val-de-Marne,  
Ancienne Présidente de la Commission Formation du CNB

François COUTARD, Avocat au Barreau de Lyon

Georges SAUVEUR, Avocat au Barreau de Paris

Hélène LAUDIC-BARON, Vice-Présidente du Conseil national des  
Barreaux, Avocate au barreau de Paris

Thierry WICKERS, Avocat au Barreau de Bordeaux, Vice-Président du  
Conseil des Barreaux Européens (CCBE), Ancien Président, CNB

### Contenus pédagogiques

Chaque séquence fait l'objet d'une évaluation des acquis grâce à des quiz de validation (questionnaires à choix multiples et/ou à réponses multiples, mises en situation, etc.).

Pour passer à la séquence suivante, 70 % minimum de réussite aux quiz est nécessaire (exercice bloquant jusqu'à l'atteinte d'un pourcentage de réponses satisfaisantes). Ainsi, vous pourrez vérifier si vous avez correctement assimilé les connaissances.

Temps estimé des modules : de 5 à 30 minutes/module

**Date de dernière mise à jour du module : juin 2025**