

E-LEARNING : DÉVELOPPEMENT DE CABINET

Pour des cabinets
de 3 à 10 ans d'expérience

Apprendre à définir
une stratégie
de développement
et à la mettre
en œuvre

6 heures – 100 €

Séquence 2 : Les stratégies d'innovation : Se différencier dans un marché

- Développement d'une stratégie de communication et de marketing conforme aux règles déontologiques

Séquence 1 : Développement du cabinet d'Avocat

- Mieux gérer son cabinet et adopter l'esprit de conquête
- Budget d'investissement - Budget de fonctionnement
- Structuration et optimisation du fonctionnement du cabinet
- Pour aller plus loin : des notions sur la cession, l'apport, le prêt

Séquence 3 : Les premiers outils de communication

- Développer son réseau professionnel
- Fidéliser sa clientèle
- Acquérir de nouveaux clients
- L'intelligence artificielle & l'avocat connecté
- Gérer la relation client : de l'accueil à la satisfaction !
- Mettre en place sa démarche marketing à l'heure de l'IA (intelligence artificiel).
- Offre de services complémentaires : médiation

Séquence 4 : La formation continue des Avocats

- Certificat de spécialisation : comment et pourquoi s'y préparer ?

Contact : Laura DE MAEN, service formation continue – fc@ixad.fr – 03.20.90.77.35

Contenus disponibles via 360 learning : étude complète du sujet, sauvegarde de votre formation, codes d'accès, forum de discussion

Session ouverte du 1^{er} janvier au 30 décembre de l'année civile en cours

Inscriptions ouvertes jusqu'au 14 décembre de l'année civile en cours

Auteurs

Audrey CHEMOULI, Avocate au Barreau de Paris

Alexandre CORATELLA, Avocate au Barreau de Paris

Bénédicte BURY, Avocate au Barreau de Paris

Clarisse BERREBI, Avocate au Barreau de Paris

Elisabeth MENESGUEN, Avocate au Barreau du Val-de-Marne,
Ancienne Présidente de la Commission Formation du CNB

François COUTARD, Avocat au Barreau de Lyon

Georges SAUVEUR, Avocat au Barreau de Paris

Hélène LAUDIC-BARON, Vice-Présidente du Conseil national des
Barreaux, Avocate au barreau de Paris

Thierry WICKERS, Avocat au Barreau de Bordeaux, Vice-Président du
Conseil des Barreaux Européens (CCBE), Ancien Président, CNB

Contenus pédagogiques

Chaque séquence fait l'objet d'une évaluation des acquis grâce à des quiz de validation (questionnaires à choix multiples et/ou à réponses multiples, mises en situation, etc.).

Pour passer à la séquence suivante, 70 % minimum de réussite aux quiz est nécessaire (exercice bloquant jusqu'à l'atteinte d'un pourcentage de réponses satisfaisantes). Ainsi, vous pourrez vérifier si vous avez correctement assimilé les connaissances.

Temps estimé des modules : de 5 à 30 minutes/module

Date de dernière mise à jour du module : juin 2026